Crayon

Lönsammare välja en licenspartner för löpande inköp av programvaror

Kammarkollegiet har tagit fram ett nytt ramavtal för licenshantering och köp av programvaror och konsulttjänster inom offentlig sektor. Förutom att du kan be sju utvalda ramavtalsleverantörer om priser vid varje inköp, kan du även välja en partner för en längre period. Det senare är oftast lönsammast, säger Crayon.

Ramavtalet Licensförsörjning 2010 är, enligt Daniel Melin på Kammarkollegiet, "till för att hjälpa myndigheter att säkerställa rätt kompetens för köp av programvaror och relaterade tjänster". De sju utvalda ramavtalsleverantörerna motsvarar därför höga krav vad gäller utbud och kompetens.

"Vi ser mycket positivt på det nya ramavtalet", säger Joachim Hagström på Crayon." Nu kan vi svara upp mot olika behov inom våra specialistområden och skapa ännu bättre lösningar. På kort tid har vi fått 30 förfrågningar av mer komplex natur. Det visar hur efterfrågat ramavtalet är."

Joachim är säker på att de kan tillföra än mer kompetens tack vare bred erfarenhet, och ett nätverk med 40 kompetenta konsultpartners inom olika områden. Pär Abelson, på Cybercom, understryker att de står redo med sitt tjänsteerbjudande för alla kunder som vill förbättra sitt verksamhetsstöd.

Flera skäl att välja en licenspartner

Det kan verka lönsamt att prispressa alla ramavtalsleverantörer vid varje inköp. Men nackdelarna är flera. Du får olika partners för olika licenser och konsultinsatser. Ingen ser helheten och tar därför inte reda på om du behöver det du köper, om du betalar för oanvända licenser eller om du använder program olagligt. Vissa tillverkare, som Microsoft, har också regler för hur ofta du kan byta leverantör. Och det kan bli svårt att t.ex. samordna leverans och installation.

Slutsats? Ju fler leverantörer du har, desto mer kompetens och tid krävs av dig som sköter inköpen och licenshanteringen.

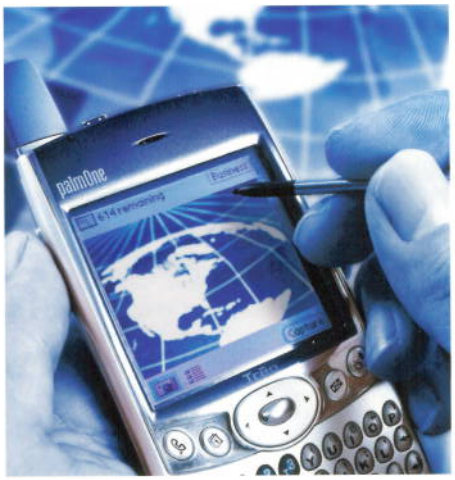
Unik spetskompetens, bra prisavtal

Crayon är lösningsorienterade. De levererar inte bara program och tjänster. De frågar varför du gör ditt val och försöker alltid finna den bästa lösningen. Ett expertområde är Software Asset Management (SAM), som ökar effektiviteten och minskar kostnader och risker kring hantering av programvaror. Crayons kompetens anses unik i branschen. Flera av konsulterna anlitas flitigt som föreläsare, och olika programvarutillverkare "lånar" dem vid behov. Företaget är också certifierade inom flera kompetensnivåer av alla viktiga leverantörer, bl.a. IBM, Symantec, Adobe, Citrix, Quest och inte minst Microsoft som bara tillåter ca 10 företag per land att hantera avancerade avtalsformer.

Allt detta innebär bra villkor från leverantörerna och bra priser till slutkund.

En nulägesanalys är en bra start

Har ni rätt programvaror och rätt licenser? Betalar ni för mer än ni utnyttjar? En nulägesanalys ger svaren. Crayon gör analysen till fast pris.



FAKTA

Antal anställda:	450
Huvudkontor:	Landsvägen 50, 1772 63 Sundbyberg, Sverige
Regional representation i:	Stockholm Göteborg, Örebro
Certifiering leverantörer:	Microsoft (ESA Enterprise Software Advisor, LAR Large Account Reseller, AER, SAM, SPLA m.fl), Symantec Platinum Partner, Citrix Gold Partner, VMware Enterprise Partner, Oracle LMS Partner, SuperOffice Platinum Partner
Aktuellt avtalsområde:	Kommuner, landsting och myndigheters behov av licenser, Software Asset Management (SAM) och tillhörande konsulttjänster.
Giltighetstid:	Avtalet gäller under de närmaste 2 åren (med option på ytterligare 24 månader)
Kontaktperson:	Joachim Hagström
Telefon:	08 – 505 307 30
E-post:	avropa@crayon.se
Hemsida:	www.crayon.se